

EN DAG DER KAN
KICKSTARTE DIT SALG!

Har du det svært med salgsarbejdet?

- **Opsøgende salg og mødebookning** – Du lærer at blive bedre til at skabe møder med nye kunder og møder med en højere kvalitet
- **Gameplan for dine kundemøder** – Værktøj til en stærk plan for et kundemøde, hvor du kommer omkring alt det væsentlige, og sikrer kunden en professionel oplevelse fra start til slut
- **Hvorfor vælge dig og din virksomhed?** – Du bliver bedre til at skabe værdi hos kunden omkring dine styrker, så kunden ved hvorfor han/hun skal vælge dig
- **Mindset og forhandling** – Du bliver i stand til at håndtere pres fra kunden i en forhandling, så du både kan close bedre og lukke flere aftaler
- **Closing** – Du lærer 18 forskellige closingteknikker i salget, så du kan lukke en deal på forskellige måder alt efter situationen

MÅLGRUPPE

Sælgere og ejerledere



Coachers · Jespersvej 37, 8700 Horsens · Brødeskovparken 43, 3400 Hillerød
+45 70 23 23 58 · E: info@coachers.dk · www.coachers.dk



Vi udbyder nu et
1-dagskursus med **Ann
Louise Engstrøm**
som er partner i
Coachers.

Denne dag udbydes til
medarbejdere og ejerledere,
som har behov for at blive
bedre til at sælge.

TID OG STED

6. maj 2025 kl. 9.00 – 16.00
C4, Krakasvej 17 i Hillerød.
Tilmelding er nødvendig
og skal ske senest
den 1. april 2025 via mail
js@c4.dk

PRIS

For medlemmer af
C4 Foreningen
300 kr. ex. moms.
For øvrige deltagere
1.300 kr. ex. moms.

Begrænset antal pladser.

Inklusiv undervisning,
forplejning og
undervisningsmaterialer.